

Oferta dofinansowanych szkoleń dla

BRANŻY MOTORYZACYJNEJ



Ekspertka wiedza

Praktyczne doświadczenie

Pewna przyszłość

Oferta przygotowana przez:



+48 510 119 076



www.skillsbridge.pl



kontakt@skillsbridge.pl

Spis treści

O nas

Szkolenia dla mechaników

Szkolenia dla sprzedawców samochodowych

Szkolenia dla dostawców części i hurtowni motoryzacyjnych

Szkolenia wspólne dla całej branży motoryzacyjnej

Szkolenia menedżerskie



Zapoznaj się z ofertą!

Skontaktuj się z nami

 kontakt@skillsbridge.pl

 +48 510 119 076

 www.skillsbridge.pl

Czym się zajmujemy?

Projektujemy i realizujemy szkolenia rozwojowe dla edukacji, ochrony zdrowia oraz branż specjalistycznych, takich jak fizjoterapia czy motoryzacja. Skupiamy się na kompetencjach praktycznych, komunikacyjnych i organizacyjnych, które realnie wspierają codzienną pracę zespołów.

Zapewniamy również kompleksowe wsparcie w pozyskiwaniu dofinansowań – w szczególności z Krajowego Funduszu Szkoleniowego (KFS)



Dlaczego my?

Wybierając nasze szkolenia, zyskujesz:

1

Ekspercką kadrę

Wykładowcy to uznani praktycy i autorytety w swoich dziedzinach.

2

Wysoki standard

Programy są dopasowane do aktualnych wytycznych medycznych i Twoich indywidualnych potrzeb zawodowych.

3

Zaufanie

Dołączasz do grona specjalistów stawiających na rzetelną wiedzę i certyfikowane umiejętności.

Szkolenia dla mechaników



Szkolenia dla mechaników samochodowych koncentrują się na rozwijaniu kompetencji, które wspierają nie tylko jakość wykonywanych napraw, ale również profesjonalną obsługę klienta i sprawną organizację pracy w warsztacie. Programy łączą praktyczne aspekty codziennej pracy technicznej z umiejętnościami komunikacyjnymi, zarządzaniem czasem oraz budowaniem odpowiedzialności zawodowej. Dzięki temu mechanicy zwiększają efektywność, ograniczają błędy i budują zaufanie klientów do serwisu.


Skontaktuj się z nami

✉ kontakt@skillsbridge.pl

☎ +48 510 119 076

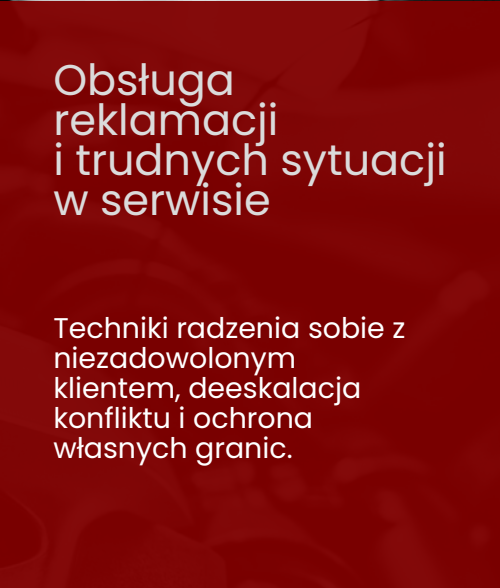
🌐 www.skillsbridge.pl

Szkolenia dla mechaników



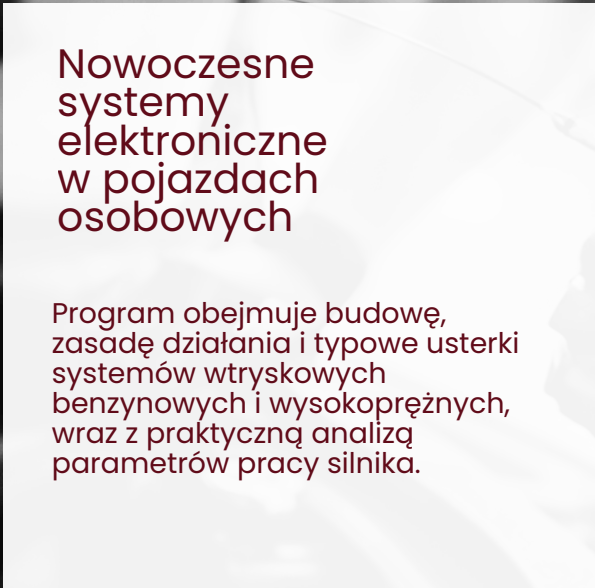
Komunikacja z klientem w warsztacie samochodowym

Jak przekazywać informacje techniczne w sposób zrozumiały, budować zaufanie i profesjonalnie prowadzić rozmowę z klientem.



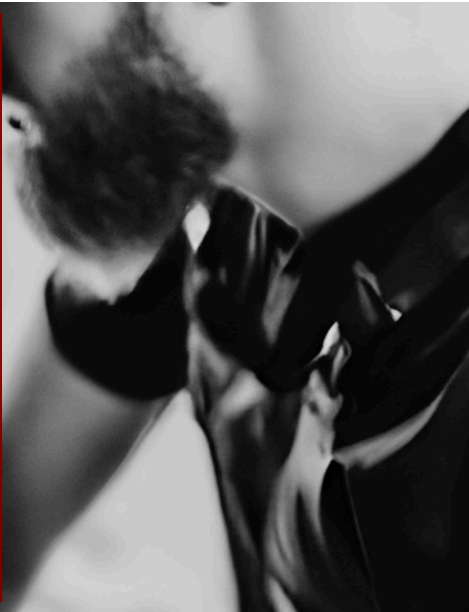
Obsługa reklamacji i trudnych sytuacji w serwisie

Techniki radzenia sobie z niezadowolonym klientem, deeskalacja konfliktu i ochrona własnych granic.



Nowoczesne systemy elektroniczne w pojazdach osobowych

Program obejmuje budowę, zasadę działania i typowe usterki systemów wtryskowych benzynowych i wysokoprężnych, wraz z praktyczną analizą parametrów pracy silnika.



Diagnostyka układów elektrycznych i elektronicznych

Szkolenie koncentruje się na lokalizowaniu usterek instalacji elektrycznej, pomiarach napięcia i oporu oraz analizie schematów technicznych

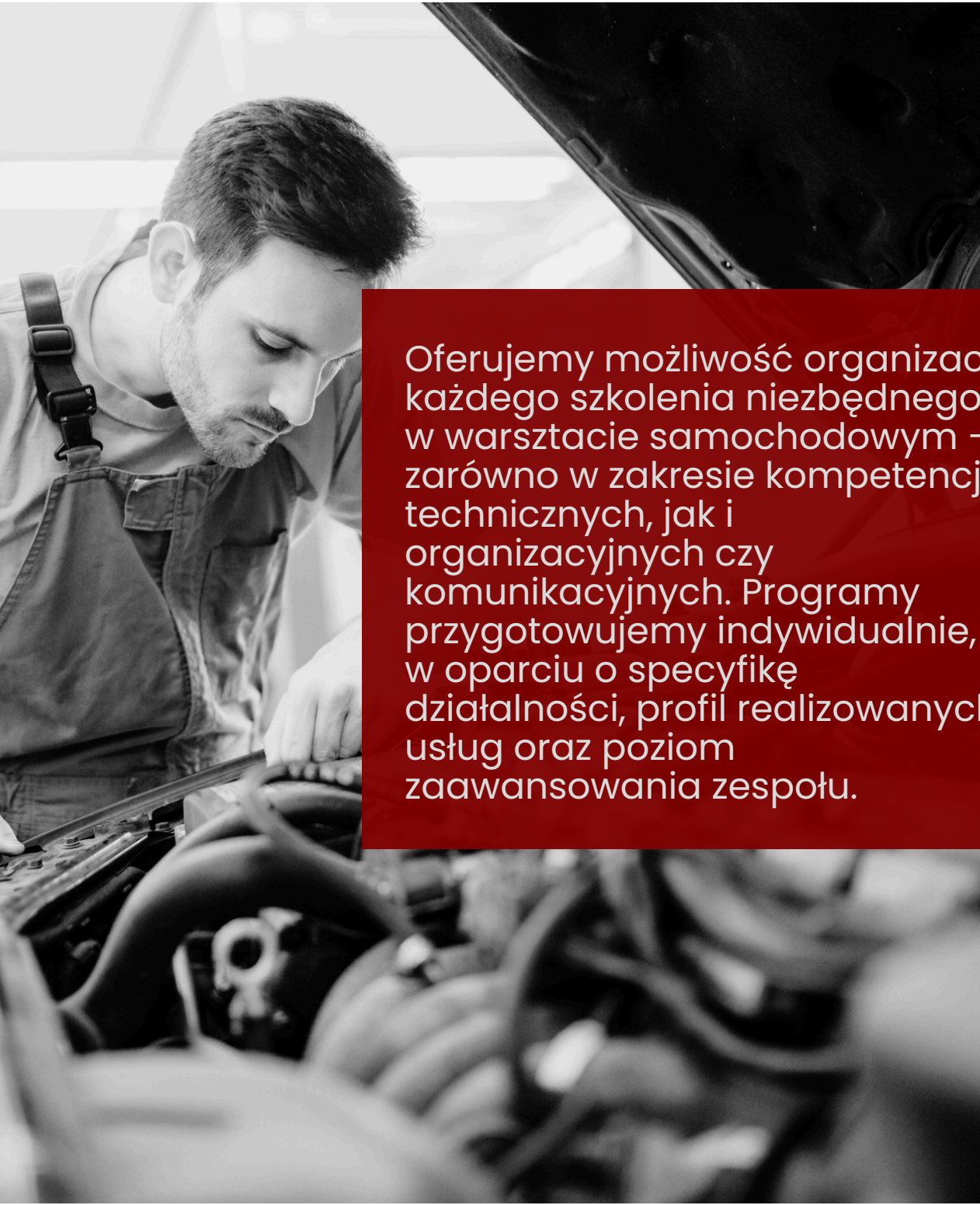


Skontaktuj się z nami

✉ kontakt@skillsbridge.pl

☎ +48 510 119 076

🌐 www.skillsbridge.pl



Oferujemy możliwość organizacji każdego szkolenia niezbędnego w warsztacie samochodowym — zarówno w zakresie kompetencji technicznych, jak i organizacyjnych czy komunikacyjnych. Programy przygotowujemy indywidualnie, w oparciu o specyfikę działalności, profil realizowanych usług oraz poziom zaawansowania zespołu.



Skontaktuj się z nami

 kontakt@skillsbridge.pl

 +48 510 119 076

 www.skillsbridge.pl

Szkolenia dla sprzedawców samochodowych



1

Sprzedaż doradcza w branży motoryzacyjnej

Nowoczesne techniki sprzedaży oparte na analizie potrzeb i wartości dla klienta

2

Negocjacje i finalizacja sprzedaży

Prowadzenie rozmów handlowych i domykanie transakcji bez presji

3

Profesjonalna obsługa klienta w salonie samochodowym

Budowanie relacji, badanie potrzeb klienta i skuteczna prezentacja oferty.

Szkolenia dla hurtowni i dostawców części



✓
Komunikacja B2B w branży motoryzacyjnej

Budowanie relacji z warsztatami i partnerami biznesowymi.



✓
Obsługa zamówień i reklamacji

Standardy profesjonalnej obsługi i minimalizacja konfliktów.



✓
Współpraca między działami sprzedaży i logistyki

Sprawną komunikacją i optymalizacją procesów.



Szkolenia wspólne dla całej branży




Komunikacja interpersonalna w środowisku technicznym ✓

Rozwijanie umiejętności współpracy i jasnego przekazywania informacji




Radzenie sobie ze stresem i presją czasu ✓

Techniki regulacji emocji i utrzymania profesjonalizmu



Przeciwdziałanie mobbingowi i dyskryminacji ✓

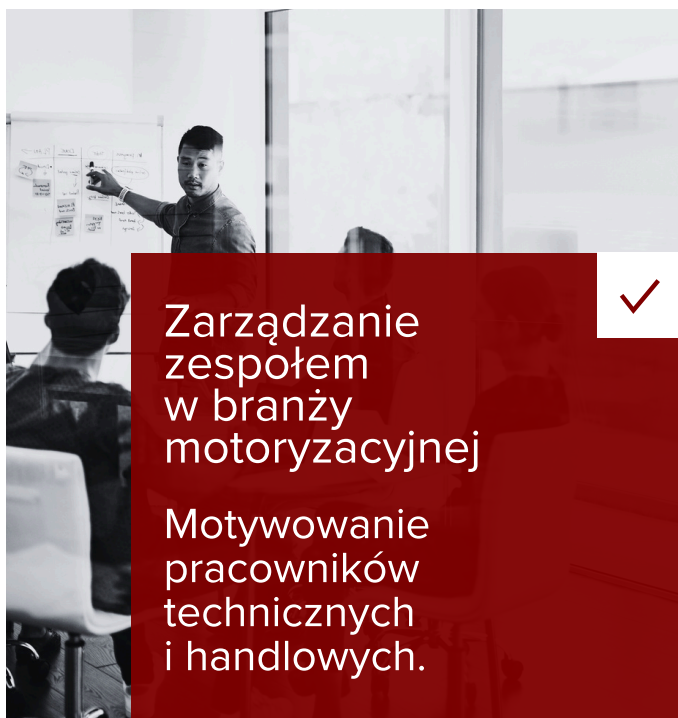
Budowanie bezpiecznego i odpowiedzialnego środowiska pracy



Kultura organizacyjna i standardy jakości ✓

Wspólne wartości, odpowiedzialność i profesjonalizm.

Szkolenia menedżerskie



Zarządzanie zespołem w branży motoryzacyjnej

Motywowanie pracowników technicznych i handlowych.



Komunikacja menedżerska i rozwiązywanie konfliktów

Skuteczne prowadzenie rozmów i budowanie autorytetu lidera.



Organizacja pracy i delegowanie zadań

Optymalizacja procesów i rozwój kompetencji zespołu.



KONTAKT

Chcesz dopasować szkolenie do specyfiki swojego warsztatu lub sprawdzić możliwości dofinansowania?

Skontaktuj się z nami – przygotujemy indywidualną propozycję i przeprowadzimy Cię przez cały proces krok po kroku.



SkillsBridge



+48 510 119 076



kontakt@skillsbridge.pl



skillsbridge.pl

Twoje szkolenie może być finansowane – my przeprowadzimy cały proces!